



Was bewirkt die enorm starke Faszination von Network Marketing?

- 1. Hohe, allerdings leistungsbezogene Einkommensmöglichkeiten.**
- 2. Intelligente Risikoverteilung.**

Zitat Jean Paul Getty:

„Ich möchte lieber 1 % an den Bemühungen von 100 Menschen verdienen als 100 % an meinen eigenen“.

Wir wollen diesen Punkt jetzt an einem Beispiel erläutern:

Ein Selbstständiger erleidet einen Unfall und benötigt ca. 1 Jahr Rehabilitation zur Wiederherstellung seiner Arbeitsfähigkeit.

Dieses würde in den meisten Fällen zu extremen Schwierigkeiten, bis hin zum finanziellen Ruin, führen. Das ständige Damoklesschwert der Selbstständigen.

Dieses ist so, weil sein Unternehmen von seinem Arbeitseinsatz abhängig ist.

Im Network Marketing verteilen wir diese Last auf viele Schultern. Wir erhalten wenig von Vielen statt alles von uns selbst. Unsere Aufgabe besteht darin, den Vielen bei ihrem erfolgreichen Unternehmensaufbau zu helfen.

Wenn in diesem Netzwerk nun einmal jemand ausfällt, bricht nicht gleich alles zusammen, sondern das Netzwerk trägt.

Und es trägt sogar denjenigen mit, der ausgefallen ist.

Für Angestellte gilt das Gleiche in etwas abgeschwächter Form. Sie können nicht so viel verlieren, da sie ja ohnehin nur einen Bruchteil von dem bekommen, was sie erarbeiten. Außerdem können sie sich in der Regel in das soziale Netz fallen lassen, was allerdings auch mit finanziellen Einbußen verbunden ist und auch zum Verlust des Arbeitsplatzes führen kann.

Angestellte sollten sich für Network Marketing interessieren, um die Abhängigkeit von einem Arbeitgeber zu beenden und um **nicht für andere sondern mit anderen** zu arbeiten.

Fazit: Wer sein Arbeitsleben intelligent gestalten möchte wird immer wieder auf Network Marketing stoßen.



Weitere gute Gründe:

Network Marketing bedeutet, anderen Menschen zu helfen. Dieses bedeutet, wir haben eine Arbeit, die Sinn und Freude macht, denn anderen Menschen zu helfen macht Sinn und Freude.

Network Marketing bedeutet, kreativer Unternehmer zu werden.

Kein finanzielles Risiko, allerdings freudvolle Arbeits- und Lernbereitschaft. Network Marketing bedeutet Aufbau unseres eigenen, ortsunabhängigen Unternehmens. Wir können arbeiten wo, wann und mit wem wir wollen. Wir müssen vernetzt sein mit unseren Partnern und das bedeutet, die Basis unseres Unternehmens sind Laptop, Telefon und Skype.

Wir können international arbeiten und in fast alle Länder der Welt expandieren.

Wir bieten hochwertige, personalisierte Ausbildung mit dem Hauptziel der persönlichen Weiterentwicklung, denn das erste, was du zu bieten hast, bist du selbst. Das Ziel ist nicht, Menschen zu überreden in dein Team zu kommen, sondern sie sollen gerne in dein Team aufgenommen werden wollen. Um interessante Teampartner zu bekommen sind Kompetenz und Persönlichkeit wichtig.

Das Aufgebaute Netzwerk bleibt erhalten. Jeder gewonnene Teampartner bleibt immer Teil deines Netzwerkes. Diese Unternehmensform ist somit die perfekte Altersversorgung und dein Unternehmen wird vererbt.